



Sales Manager Cloud Solutions (m/w)

Wir sind als Consulting-Unternehmen auf den Bereich SAP HCM® (Human Capital Management) spezialisiert. Unsere Unternehmenskultur ist von einem offenen und respektvollen Umgang miteinander geprägt. Sowohl Offenheit als auch das gemeinsame Streben nach vorne sind wichtige Bestandteile unserer Unternehmenskultur. Jeder einzelne Mitarbeiter trägt zum Erfolg des Unternehmens bei. Daher bringen wir **jedem Einzelnen höchste** Wertschätzung entgegen

Das erwartet Sie:

- Koordination sämtlicher Vertriebsaktivitäten und Verantwortung für den vertrieblichen Erfolg für den Bereich Cloud Solutions
- Entwurf, Planung und Rollout von Vermarktungskonzepten
- Abstimmung der Aktivitäten je Kunde mit dem Beraterteam
- Eigenständige Verantwortung und Bearbeitung von Verkaufschancen
- Mitarbeit in interessanten Projekten
- Mitarbeit in einem jungen dynamischen Team
- Langfristige berufliche Perspektiven und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Dienstwagenregelung
- Zukunftsorientiertes Vergütungsmodell

Das erwarten wir:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium, vorzugsweise mit vertrieblichem Schwerpunkt
- Beratungs- und Vertriebserfahrung, vorzugsweise in der IT-Branche,
- flexible Arbeitsweise
- Bereitschaft zur Übernahme der Ergebnisverantwortung
- Enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit den Kolleginnen und Kollegen
- Hohe Kundenorientierung, verbindliches Auftreten und Kommunikationsstärke
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Egal ob Mann oder Frau, alt oder jung. Wir wollen jeden Mitarbeiter in seinen Stärken unterstützen und fördern. Den jeweiligen Bedürfnissen und Lebenssituationen soll bestmöglich Rechnung getragen werden. **Alle sind gleich**, aber nicht für alle ist das Gleiche gleich gut und wichtig. Uns aber ist wichtig, dass das **Ganze als Summe seiner Teile nie den Einzelnen außer Acht** lässt.

Jetzt bewerben

Bitte nutzen Sie unser **Emailbewerbung** und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen direkt an Franz Seel. Für Fragen steht Ihnen Herr Seel unter 06181 / 18901-0 gerne zur Verfügung. Weitere Informationen: www.icon-frankfurt.de



BEYOND CORPORATE PURPOSE ist für uns mehr als nur ein Slogan.

Seit September 2017 ist i/Con Frankfurt Mitglied der groupelephant.com.



Auf tragische Weise werden in Afrika etwa 4 Elefanten pro Stunde und 3 Nashörner pro Tag getötet, was größtenteils auf die Armut zurückzuführen ist. Deswegen haben wir das gemeinnützige ERP (ElephantRhinosPeople)-Projekt ins Leben gerufen, um durch gezielte Investitionen die Erhaltung gefährdeter Elefanten und Nashörner, und zugleich die Linderung der Armut in den ländlichen Regionen, zu unterstützen.